

やってもらうつもりとだけ、何にもやっていないことが
少なくて済みます。気づきがありました。今回3名のメンバー
が参加して、この機会に成長してもらえ、これに
期待します。5回のシリーズで大変お世話になりました。
また次回 会えることを楽しみにしています。

最初に決めた目標は、達成出来ませんでしたが、
良い成果は上がりました。と思います。
又何かのイベントをする時は、今回のノウハウを生かして
油断の収益アップにつなげたいと思います。

どちらの決断は、スタートを始めて、店頭からは、チラシの声かけ、この3つをやるだけで、
いつもの売り上げよりもアップした事が、すごく勉強になりました！
これからこの3つを、次のイベントに、つなげて、いろいろ実績をあげ
いきたいと思えます！ また、何かの点、こまった事があったら
TELしますので、その時はアドバイスを、よろしくお願ひします。
まずは、店づくりとスタッフと仲間作りをつなげていきたいと
思えます。

今回の洗車キャンペーンで、まだまだやることはあると
実感しました。

● 今回のキャンペーンでの反省点を、まかせ、また洗車の
キャンペーンをしたいと思えます。その時には、今回よりも、さらに
良い成績を残したいと思えます。

来月は、オイルキャンペーンをする予定なので、そちらの方で
今回でよかったチラシ配布率80%を、目指して、がんばって
みようと思えます。

ありがとラジ、ございました。