

普段では学べないことが学べてもよがた。販売で数字のことは最近頭になくなりかけは感じて、ナリで、まだかがてその通り返せなければ不可もなくといふ感じでナリ。

番号人のメモナリをし、ナリ行なうやうと思ひます。

数字も出せ子し、人のメモで缺子ナリMAIナリ!!

業界の事、SSの仕事の価値、メンバーのメンタルケア等、マネージャーとして。

入って必要の事を見て、とても充実感と研修になりました。

今日学んだ事を今後の人生に活かしていきます。あつがとうございました。

ただボンヤリと取組んでいた事が詳く説明され頭を明確にさせてスッキリしました。

最近公私においてナリでメンバーの表情を、ナリと見ていますが、たゞ、店舗に戻り、ナリメンバーの顔を、ナリ見て、人へ合、大詰をしてみようと思ひます。

自分で追はば何が何を明確に知る事の出来た講習でした。

リーダーとして必要なもの、やるべき事が自分の頭の中にイメージする事が出来ました。

また、講習時は谷口先生の講習を受けたと思ふと同時に他のにもオススメして、心の底から思ひました。出来事からSSに戻ってどんどんやること思ひます。

こ半年は数字のこと、頭かい、ほんにがソ余裕か無くな、でした。

スタイルを通じて、まずはがんをすれば良いのか、これからどうするのかとか
何か、気持ちが晴れた。

今まで知らなかった知識を知れた事と、商売の基本、原点を振り返る事が出来た。

リーダーになるためには周りに目を向けて、物事を知る、SS内の状態などを知る事が
また大事だと見ひました。