

計画を立て、やる事はやっていましたが、細かくやっていない事を実感しました。  
計画をきちんと立て、その為のロール 事前準備をしっかりとし、販売  
実績をつくっていきたいと思っております。

電話 とうろく

○ロールの大事さばかりはわかっていましたが、自分がやっている部分か  
あったので もう一度 85に戻って実践していきたい。

○勉強会を若手社員に主催させるというのも興味深い内容でした。

○お客の<sup>様</sup>時間を大切にし、部下にR2値銷をお客様へ向かっていき、  
需困をうけとっていく。

1日のスケジュールや目標をしっかりと伝えて共有をしていくことが大切だと思っております。  
目標達成のためには綿密な計画と事前準備が必要なので、しっかりと行って  
ロールを実施をして、FNBカードやFractoyなどの獲得に力を入れていると思います。

・スタッフに1日やるべき仕事の内容や1日の目標を、午前・午後さらに1時間毎に  
数字をおきかえて、FORD-する。  
・強化商品を定める時は、スタッフ全員でロールプレイを実施し、お客様にわかり易い  
状況を作ります。