

ガソリンスタンド
業績改善
チャンネル

**SS専門
コンサルティング会社
スキルパス株式会社
代表：谷口竜司**

今回のテーマは・・・

今月の目標を 達成させる方法②

今月の目標を達成させる方法2

結果を出す上で非常に効果的な方法

接近戦の行動量を 増やす

※接近戦：SSメンバーがお客様と対面して
ご提案すること。こういう「距離の近さ」
「濃さ」で競合に勝つ戦い方。

今月の目標を達成させる方法

②

具体策4つ・・・

- ①お得情報チラシの配布枚数や点検の声かけ数を増やす
- ②毎朝、お得情報・点検声かけのご提案ロープレを行う
- ③提案の結果を検証し、成功パターンを共有する
- ④見込み客に連絡する

今月の目標を達成させる方法

②

①お得情報チラシの配布枚数や点検などの声かけ数を増やす

「行動量」が結果を作る最も重要な要因

今月の目標を達成させる方法
②

②毎朝、お得情報・点検声かけのご提案ロープレを行う

緊張・不安を取り除くことが出来て、本番での「落ち着き」が生まれる。

今月の目標を達成させる方法

②

③提案の結果を検証し、成功パターンを共有する

- 無駄な試行錯誤を減らすことができる
- その方法を自分のものにすれば、もっと早く結果が出せるし、自分のスキルを上げることにも直結する

今月の目標を達成させる方法

②

④見込み客に連絡する (場合により訪問・引き取り納車)

連絡先は・・・

- ・ お見積もりを渡したお客様
- ・ 買いに来るよと約束してくれた方
- ・ 翌月に予約が入っている方
- ・ 作業報告書から交換時期が近づいている方

今月の目標を達成させる方法

②

まとめ・・・

- ①お得情報チラシの配布枚数や点検声かけ数を増やす
- ②毎朝、お得情報・点検声かけのご提案ロープレを行う
- ③提案の結果を検証し、成功パターンを共有する
- ④見込み客に連絡する

ご相談・お問い合わせ

090-8039-5945

ryu@hs.catv.ne.jp